



VITEC

-på väg mot Nasdaq OMX

vice VD - olov.sandberg@vitec.se

- **Detta är Vitec**
- Lönsam tillväxt
- Värdeskapande för aktieägarna
- Framtiden

3,59 kr vinst per aktie

1,00 kr
utdelning

23%
avkastning eget kapital

+ 6%
omsättning

3L System
– nytt dotterbolag

- Programvarubolag med branschspecifika affärssystem.
- Årsomsättning 145 Mkr (2009), prognos ca. 250 Mkr 2010
- Rörelseresultat (EBIT) 19,3 Mkr, rörelsemarginal 13 % (2009).
- Noterat på Aktietorget sedan 1999.
- ca. 220 medarbetare.
- Kontor på 7 orter i Sverige, 1 i USA.



Unika erbjudanden

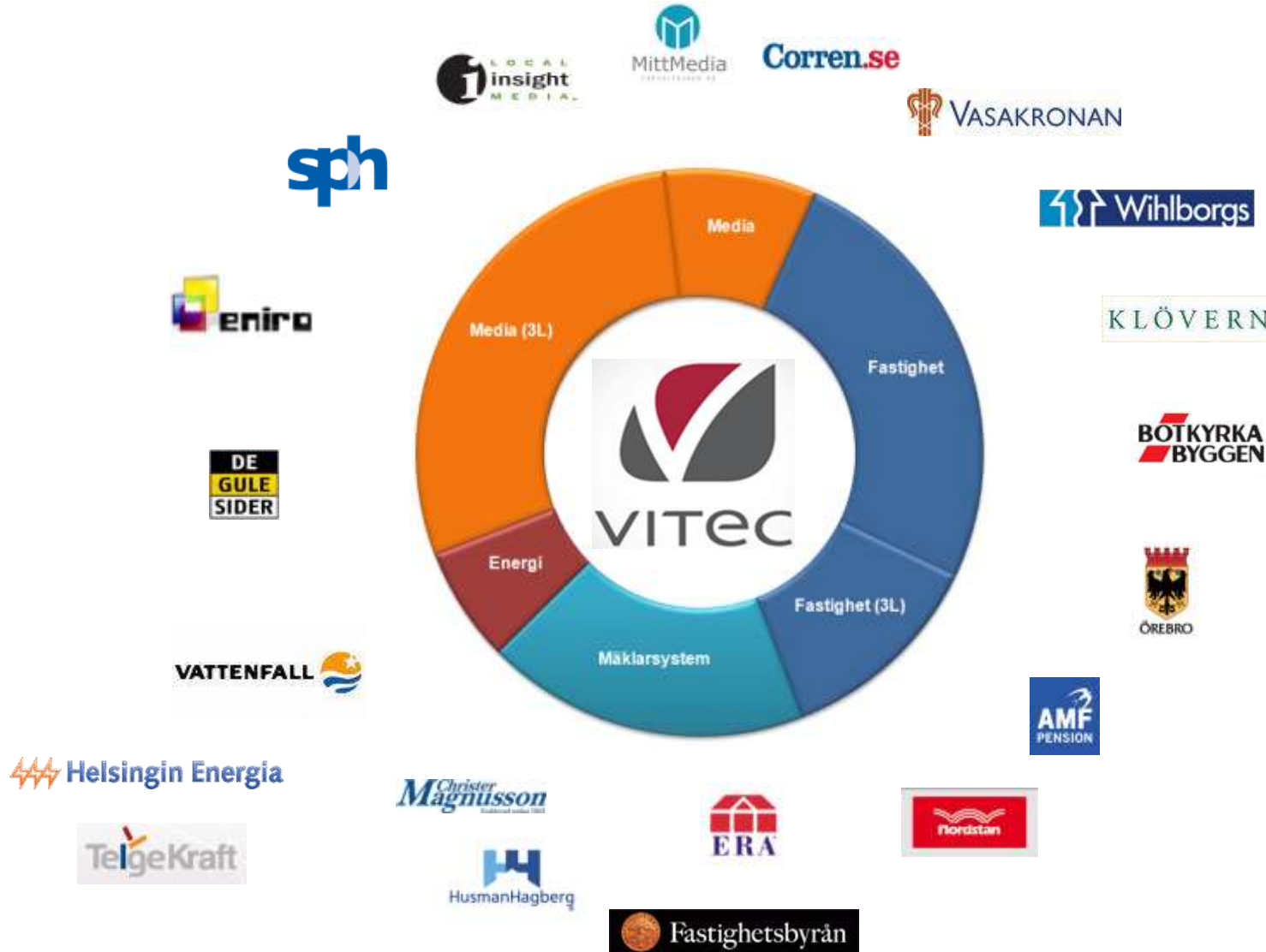
Vi fokuserar på branschspecifika affärssystem som är mer kostnadseffektiva än generella lösningar.

- Programvaror
- Specialisttjänster
- Support-/underhållsavtal

Affärsidé

Att genom värdeskapande programvaror och service erbjuda kunder ett lönsamt och modernt verksamhetsstöd.

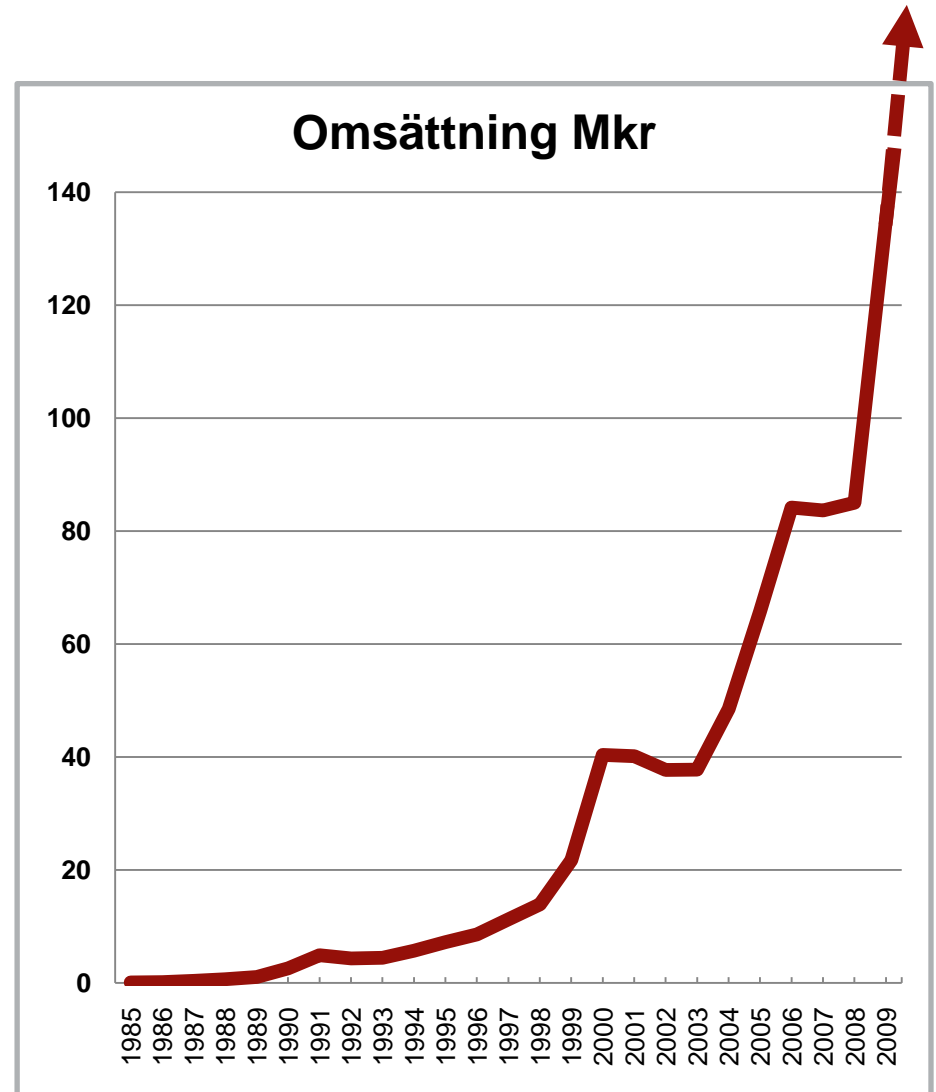


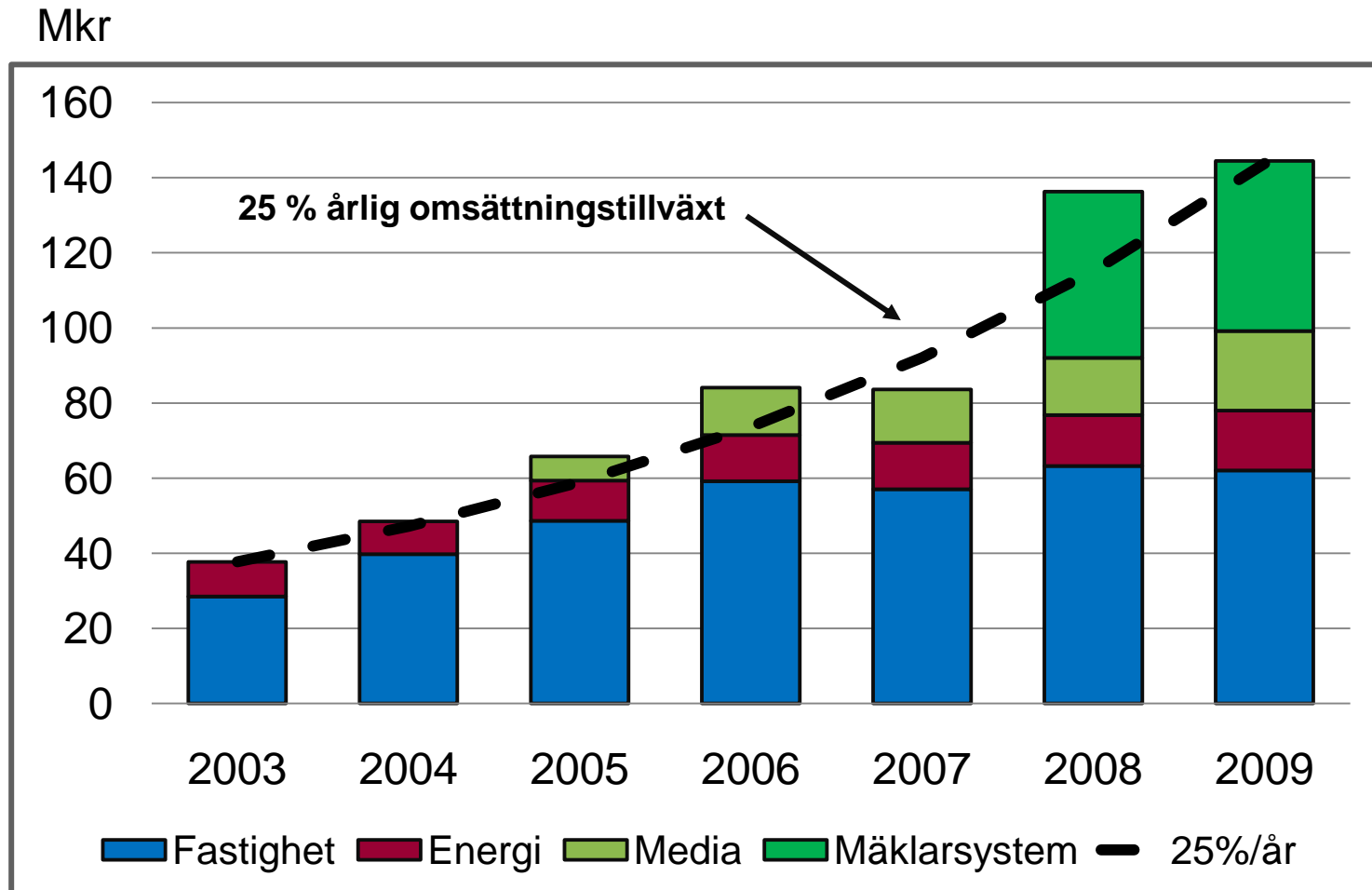


- Detta är Vitec
- **Lönsam tillväxt**
- Värdeskapande för aktieägarna
- Framtiden

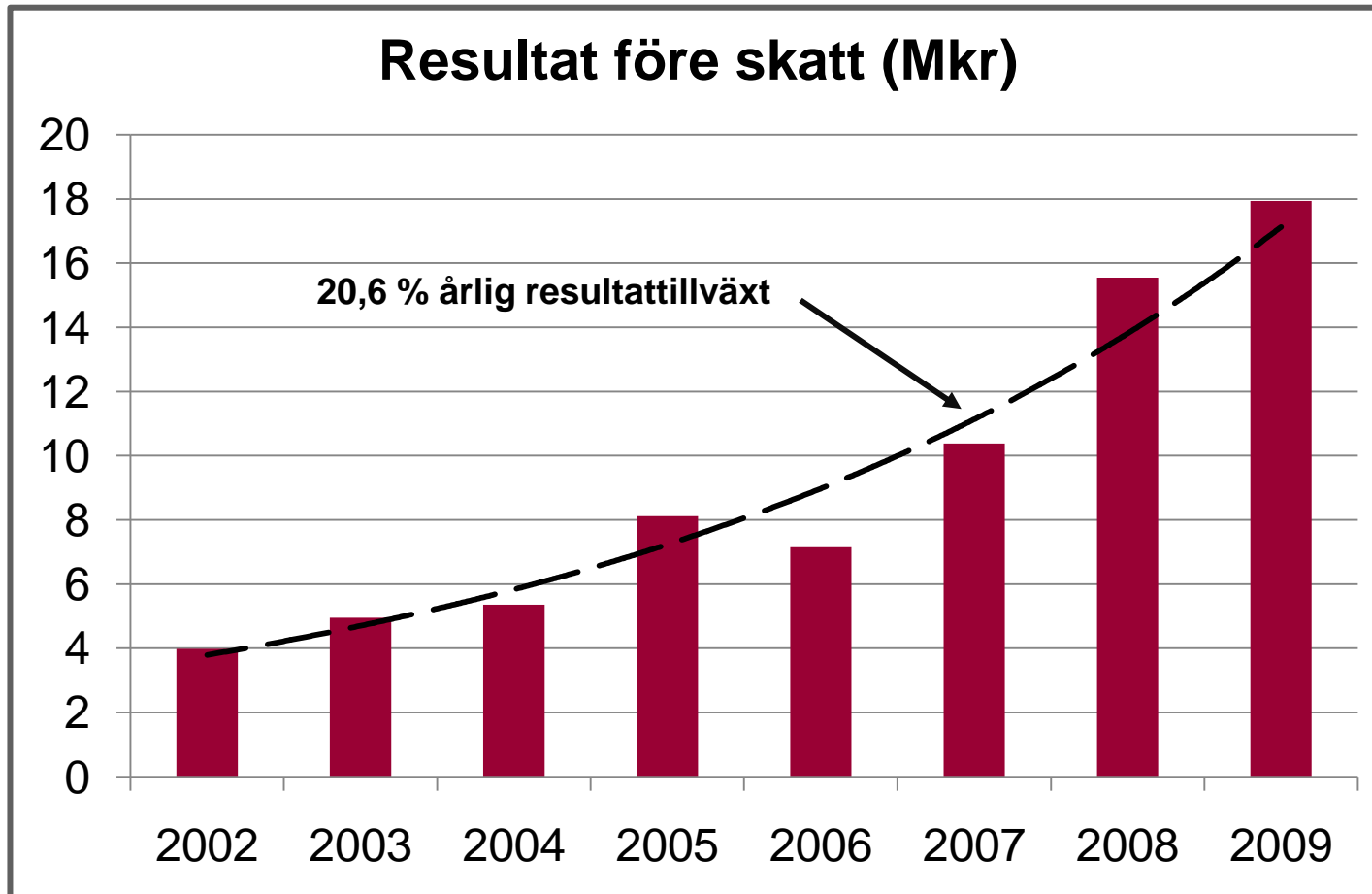
Milstolpar

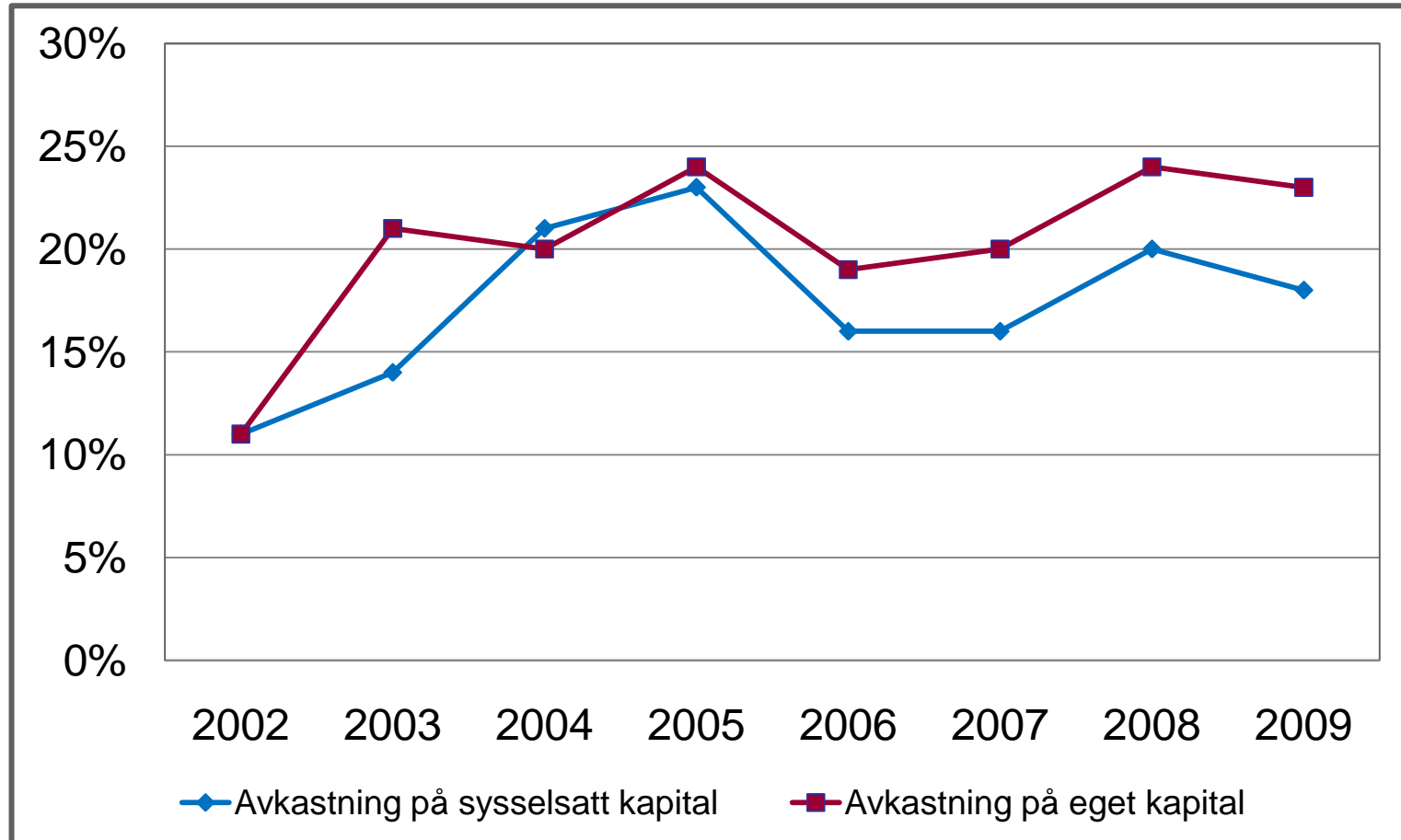
- 1985 bildades Vitec
- 1998 noterades bolaget
- 1998 – 2002 konsoliderade Vitec den fragmenterade leverantörs-marknaden för fastighetssystem
- 2002 - året vi minns som IT-kraschen gav Vitec aktieutdelning första gången.
- Vitec har genomfört 9 bolagsförvärv samt 9 förvärv av produkträttigheter/ inkråm.
- 2010 beräknas omsättningen bli ca 250 Mkr.





- Genomsnittlig omsättningstillväxt 2003 - 2009 var 25 %
- Förvärv och nya affärsområden driver tillväxten.



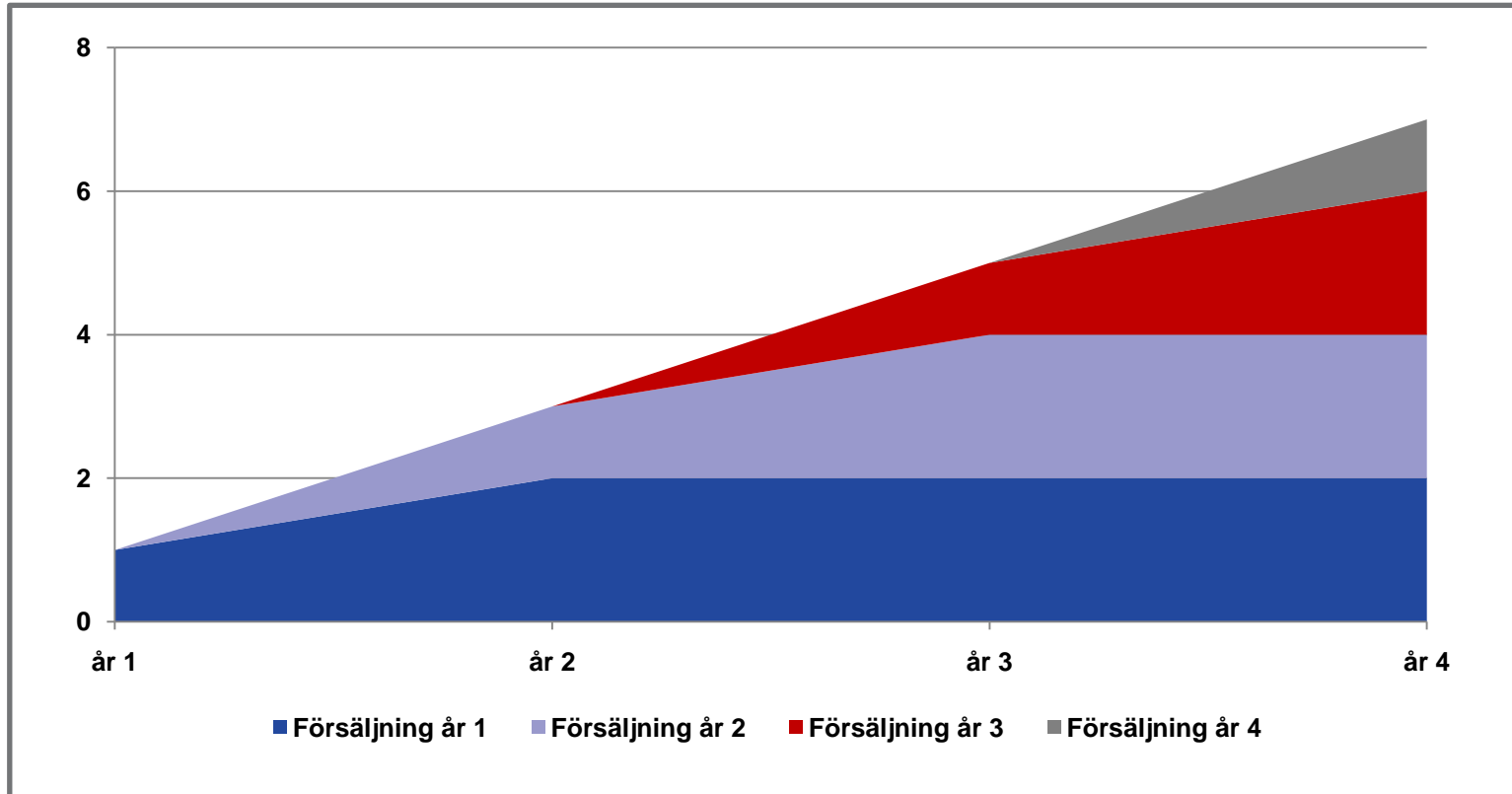


- **25% CAGR (Cumulative Annual Growth Rate)**
 - Under åren 2003-2009 har den genomsnittliga årliga tillväxten (CAGR) uppgått till 25 %

- **Förvärv driver tillväxten**
 - Av tillväxten har 15 % per år tillkommit via förvärvad verksamhet

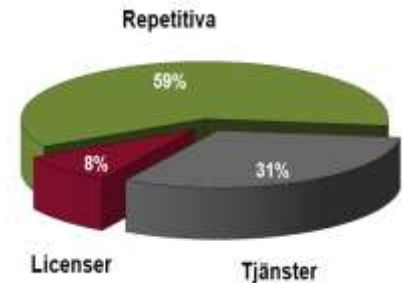
- **Lyckosam integration lyfter lönsamheten**
 - Noggrant utvalda förvävsobjekt med identifierad lönsamhetspotential
 - Lång erfarenhet av utveckling och försäljning av mjukvaror ger kunskap om hur lönsamhetspotentialen skall förverkligas
 - Trots hög förvävsandel, har avkastningen inte understigit 15 % under något år sedan 2003



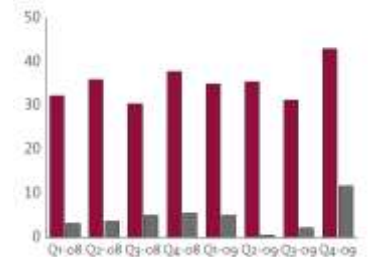


- Stor del (60 %) av försäljningen sker via årsabonnemang (repetitiva intäkter)
 - ökad transparens om kommande försäljning
 - ökad förutsägbarhet och lägre risk i prognoserna

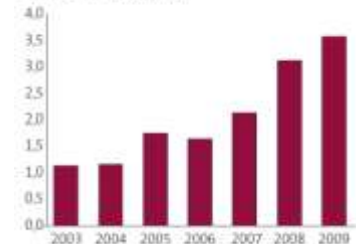
	2009	2008
RÖRELSENS INTÄKTER		
Licensintäkter	12 150	12 390
Repetitiva intäkter	85 021	78 953
Tjänsteintäkter	44 519	42 292
Övriga intäkter	2 820	2 676
NETTOOMSÄTTNING	144 510	136 311
Avskrivningar	-9 919	-8 949
Aktiverat arbete för egen räkning	6 633	6 302
Övriga kostnader	-128 720	-119 938
RÖRELSENS KOSTNADER	-132 006	-122 585
RÖRELSERESULTAT	19 346	17 604
Finansiella poster	-1 407	-2 054
RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER	17 939	15 550
Skatt	-4 283	-3 787
PERIODENS RESULTAT	13 656	11 763
VINST PER AKTIE (kr/aktie)	3,59	3,12



Omsättning och rörelseresultat per kvartal



Vinst per aktie (kr)



- Detta är Vitec
- Lönsam tillväxt
- **Värdeskapande för aktieägarna**
- Framtiden



- Under perioden 13/4-2002 - 12/4-2010 har aktien stigit med 1 087 % vilket motsvarar 35 % per år.
- Under samma period har OMXSPI stigit med 167 % eller 6,6 % i genomsnitt.
- Kontantutdelningen har motsvarat en direktavkastning om ca 2-3 % per år.

- Detta är Vitec
- Lönsam tillväxt
- Värdeskapande för aktieägarna
- **Framtiden**

Strategi

Organisk och förvärvsdriven tillväxt

- Mål 25 % tillväxt i genomsnitt varav 5-10 % organiskt

Nischorientering

- Avgränsade nischer med potential
- Möjligt att nå dominans

Affärsmodeller med repeterbara intäkter

Förvärvsobjekt

Målbolag 10 – 60 Mkr omsättning

- Nischat Programvarubolag
- Vinst per aktie kritisk faktor
- Pris ca 5-7 ggr beroende på EK



- **Tillväxtnål**

Fortsatt tillväxt med 25 % i genomsnitt
varav 5-10 % organiskt

- **Finansiella mål**

Rörelsemarginal 15 %
Omsättning 300 MSEK

- **Notering på Nasdaq OMX, Stockholm**

Vid behov attrahera institutionella placerare
Bättre genomslag i affärspressen
Kvalitetsstämpel



vice VD: olov.sandberg@vitec.se



VITEC

-på väg mot Nasdaq OMX